



お客様に寄りそった 快適なカーライフを提供。

浜松日産自動車株式会社 磐田豊田店 出張授業可能です 職場見学可能です

所在地／磐田市宮之一色375 TEL.0538-32-1230 <https://ni-hamamatsu.nissan-dealer.jp>
設立／2007年(平成19年)4月 従業員数／15名(店舗)・575名(全社員)(2026年2月現在)



私たちの仕事

各種日産車の販売・整備・車検などのサービスを提供しています。車を販売する営業をカーライフアドバイザーと呼びます。このカーライフアドバイザーの仕事は、お客様にぴったりの車を販売し、豊かなカーライフを提案することです。また、購入後はアフターサービスが重要となるため、整備士やサービスフロントと連携しながら点検・車検・保険などで、お客様のカーライフをサポートしています。



▲店舗外観

車の販売で気をつけていることは？

お客様がどんな車が好きなか、どのような使い方をしているかを聞いて、一人ひとりの好みに合わせて案内しています。新しい車に乗ったときの“ワクワク感”を、たくさんの人に感じてもらえるように、また、お客様の希望を上回る提案ができるように心がけています。



どんな車が人気なの？

ガソリンの必要ない電気自動車(EV)や、小回りのきく軽自動車が人気です。家族が多いとミニバンも購入するお客様が多いです。使う目的によってさまざまな車種を提案します。



サクラ(軽EV) リーフ(EV) アリア(EV) スカイライン(セダン) セレナ(ミニバン)

車はどうやってショールームに入れるの？



出入り口の扉をすべて開けます。



出入り口から少しずつバックで進みます。



決められた位置まで到着したら完了！

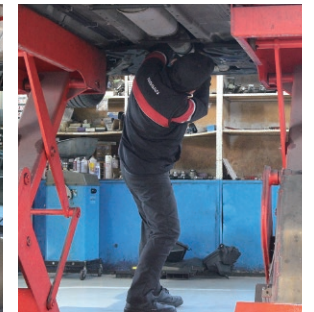
整備ってどんなことをするの？

点検

不具合が無いかを確認します。オイル交換などのメンテナンスも同時に行い、いつでも調子よく動かせるよう確認・調整します。

修理

調子が悪くなった車を直します。故障の原因を見つけるのは大変むずかしく、自動車整備の正確な知識や経験が必要です。



働く人の声

カーライフアドバイザー
Mさん

テクニカルアドバイザー
Nさん

車の販売を担当しています。お客様との関係を築くまでは大変なこともありますが、購入していただいた後も修理や点検でお店に来られた時に、笑顔でお話してくれることがうれしいです。

点検の受け付けなどを行っています。お客様に顔や名前を覚えてもらったり、頼りにしてもらえる時にうれしく思います。整備で分からないことは担当者とお話してお客様に伝え、笑顔で帰ってもらえるよう心がけています。